



DiALOG 2010

Optimieren Sie Ihre
Complianceprozesse und Auditfähigkeit
und reduzieren Sie Ihre Kosten
durch effiziente IT-Lösungen

Diese Unternehmen berichten aus der Praxis

- Bayer MaterialScience AG
- Centralschweizerische Kraftwerke AG
- Henkel AG & Co. KGaA
- HOCHTIEF Aktiengesellschaft
- Luther Rechtsanwaltsgesellschaft mbH
- PricewaterhouseCoopers AG
- SAPERION AG
- Swiss International Air Lines Ltd.
- The Quality Group GmbH

DiALOG 2010

Optimieren Sie Ihre Complianceprozesse und Auditfähigkeit und reduzieren Sie Ihre Kosten durch effiziente IT-Lösungen

Ständig steigen die Anforderungen an die Unternehmensführung im Rahmen von Corporate Governance und Compliance Richtlinien, den gesetzlichen und gesellschaftsrechtlichen Aufgaben und Transparenz nachzukommen. Um diese komplexe Unternehmenstätigkeit und die damit verbundenen Prozesse, Daten und Risiken in den Griff zu bekommen bedarf es neuer Konzepte und innovativen Instrumenten. Dabei sollte Compliance keine Insel-Lösung sein, sondern Teil einer integrierten Sicherheits- und Compliance-Strategie.

Alle Organisationseinheiten kämpfen mit einer wachsenden Flut von neuen Aufgaben und Herausforderungen.

Ihre Aufgabe in der Rechtsabteilung ist es, die Fachabteilungen bezüglich der rechtlichen Handlungsoptionen aus Verträgen und Beteiligungsverhältnissen „richtig“ zu beraten. In der Einkaufsabteilung herrscht ein massiver Kostendruck, es muss der richtige Lieferant zum günstigsten Preis-/Leistungsverhältnis gefunden werden und die Immobilienabteilung kämpft mit einer Vielzahl von Daten und Dokumenten zu Liegenschaften, Immobilien, Pachten,

und den damit verbundenen Vertragsverhältnissen, Wertsicherungen, Zahlungsvereinbarungen und Bewertungen.

Ohne Zweifel sind Verträge der Ausgangspunkt und die Basis für das betriebswirtschaftliche und rechtliche Handeln in Organisationen und Fachabteilungen.

Die **Produktlinie LCM – Legal Contract Management** von The Quality Group unterstützt Sie effizient bei der Einhaltung relevanter gesetzlicher und interner Verpflichtungen in Ihrem Unternehmen: mit standardisierten Prozessen, strukturierten Daten und Dokumenten revisionsicher verwaltet und jederzeit transparent aufbereitet für Analysen und das Controlling. In der Beschaffung können nachhaltig höhere Standards und eine Reduzierung der Beschaffungskosten erzielt werden.

Nutzen Sie gerade jetzt wichtige Optimierungspotentiale für Ihr Unternehmen durch ein IT-gestütztes Vertrags- und Risikomanagementsystem!

Erfahren Sie hierzu mehr auf unserem Kundenforum DiALOG 2010 am 17. März 2010 in Frankfurt!

Martin Schlaghecke
The Quality Group GmbH



Oliver Elser
The Quality Group GmbH



*Wir laden Sie herzlich
zu unserem diesjährigen
DiALOG ein!*

Ein Besuch auf dem DiALOG 2010 lohnt sich insbesondere für Sie, wenn Sie eine Aufgabe im Management oder in den Organisationseinheiten Recht, Compliance, Finanzen/M&A, Einkauf, Immobilien, IT und Vertrieb haben!

Konferenz

Unter unserem Motto "Optimieren Sie Ihre Complianceprozesse und Auditfähigkeit und reduzieren Sie Ihre Kosten durch effiziente IT-Lösungen" möchten wir Ihnen praktische Beispiele und Lösungsalternativen anbieten mit denen Sie Transparenz, Performance und Compliance in Bezug auf eine transparente Datenhaltung und deren Analyse nachhaltig für Ihr Unternehmen ausbauen können. Gewinnen Sie Rechtssicherheit und Wettbewerbsvorteile durch eine verantwortliche Unternehmensführung.

Schwerpunkte des Kongresses sind

- Strategien zur Datenhaltung und deren Analyse und Auswertung
- Corporate Compliance für Führungskräfte
- Kostenreduzierung und Effizienzsteigerung in der Beschaffung
- Akten- und Vorgangsverwaltung für Compliance relevante Vorgänge in der Rechtsabteilung
- Vertrags- und Risikomanagement
- Unternehmensinformationssysteme

Breakout Session

Mit zwei separaten Vortragsreihen ergänzen wir unser Lösungsportfolio für

- die Einkaufsorganisationen mit dem Thema „Supplier Relationship Management“
- die Immobilienabteilungen mit dem Thema „Real Estate & Facility Management“

Referenten

Unsere Kunden und anerkannte Experten vermitteln einen Überblick über die organisatorischen Voraussetzungen, den gesetzlichen Rahmenbedingungen und die Umsetzung mit IT-Lösungen für ein erfolgreiches Compliance- und Kostenmanagement.

Ausstellung

In den Pausen präsentieren wir Ihnen eine Ausstellung mit unseren leistungsfähigen Lösungen und Services.

Networking

Nutzen Sie dieses seit Jahren bewährte Forum zum Wissens- und Erfahrungsaustausch und dazu mit Ihren Kollegen, unseren Kunden, den Referenten und den Experten von The Quality Group ins Gespräch zu kommen.



Konferenzprogramm

Mittwoch, 17. März 2010, 9:00 - 18:00 Uhr

9:00 – 9:10

Begrüßung / Agenda

Oliver Elser, Mitglied der Geschäftsleitung,
The Quality Group, Böblingen

9:10 – 9:30

Kernelemente des Compliance Management

- Ist Compliance nur ein Thema für die Großindustrie oder auch für den Mittelstand?
- Welche Ziele verfolgt eine Compliance Organisation?
- Einige Fallbeispiele in der aktuellen Presse
- Koordination und Umsetzung eines Compliance Management Programmes in der Praxis

Dr. Christoph Hauschka, Director, PricewaterhouseCoopers AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, München

9:30 – 9:50

Handlungssicherheit auch ohne große Compliance Organisation

- Umsetzung von Compliance Anforderungen im Unternehmen
- Verankerung im Tagesgeschäft: Auswirkungen auf Organisation und Prozesse, Vergütungssysteme etc.

- Intelligente und effiziente Instrumente für das Management. Welche Rolle spielen IT-basierte Systeme?
- Beispiel: Business Partner Screening als Bestandteil von Compliance

Jörg Busch, Partner, PricewaterhouseCoopers AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, München

9:50 – 10:45

Kritische Erfolgsfaktoren im Supply Management bei CKW

- Ausgangslage und Anforderungen an ein IT-System im Bereich Supply Management bei CKW im Überblick
- Materialgruppenmanagement und Supplier Relationship Management als effiziente Werkzeuge bei der Beschaffung im strategischen Einkauf
- Anforderungen an ein integriertes Vertragsmanagement- und Vertragscontrollingsystem im Einkauf und für das Unternehmen
- Implementierung und Rollout Planung der Gesamtlösung

Andreas Schneider, Leiter Supply Management,
Centralschweizerische Kraftwerke AG, Luzern



Oliver Elser
The Quality Group GmbH



Dr. Christoph Hauschka
PricewaterhouseCoopers



Jörg Busch
PricewaterhouseCoopers



Andreas Schneider
Centralschweizerische Kraftwerke AG



Dr. Gesine Zimmermann
Bayer MaterialScience AG



Michael J. Schmitt
Henkel AG & Co. KGaA



Torben Kaag
The Quality Group GmbH



Marcel Lötscher
Swiss International Air Lines Ltd.

10:45 – 11:00

Diskussion

11:00 – 11:30

Kaffeepause & Ausstellung

11:30 – 12:15

Internationaler Rollout des Vertragsmanagementsystems LCM bei Bayer MaterialScience

- Warum beschäftigen wir uns mit dem Thema Vertragsmanagement?
- Anforderungen an das Vertragsmanagement System LCM und die praktische Umsetzung
- Prozessoptimierung im gesamten Unternehmen mit Unterstützung der Rechtsabteilung
- Internationale Rolloutplanung – und was ist dabei zu berücksichtigen?

Dr. Gesine Zimmermann, Leiterin Vertragsmanagement, Bayer MaterialScience AG, Leverkusen

12:15 – 13:00

Contract Builder - eine neue LCM-Funktionalität zur Vertragserstellung im Einsatz bei Henkel

- Anforderungen an eine automatische Vertragser-

stellung bei Henkel

- Erzeugung von Vertragsdokumenten auf der Basis geprüfter Klauseln zur Weiterbearbeitung
- SelfService Vertragserstellung für die Fachabteilung

Dr. Michael J. Schmitt, FJC Corporate Matters, Henkel AG & Co. KGaA, Düsseldorf, und **Torben Kaag**, Business Consultant Professional Services, The Quality Group, Böblingen

13:00 – 14:00

Gemeinsames Mittagessen & Ausstellung

14:00 – 14:45

Anforderungen an ein integriertes Vertragsmanagement System und dessen Einführung bei der Swiss International Air Lines Ltd.

- Die Wichtigkeit des Themas Vertragsmanagement für ein international tätiges Unternehmen
- Prozessoptimierung im gesamten Unternehmen mit Unterstützung der Rechtsabteilung und dem Einkauf

Marcel Lötscher, Manager Project Leader Procurement Systems, Swiss International Air Lines Ltd., Zürich

14:45 – 15:15

Compliance bei HOCHTIEF – ein Praxiseinblick

- Struktur, Zielsetzung und Aufgaben der Compliance-Organisation bei HOCHTIEF
- Kooperation mit der internen Revision und anderen Fachabteilungen
- Mitarbeiterschulung als zentrale Compliance-Aufgabe

Dr. Lutz Schmidt, Corporate Compliance Counsel, HOCHTIEF Aktiengesellschaft, Essen

15:15 – 15:45

Und täglich grüßt das Dokument ...

- - schnell finden - flexibel integrieren - sicher ablegen
- Die elektronische Akte als Drehscheibe für Unternehmensinformationen

Helmut Feldmeier, SAPERION AG, Berlin

15:45– 16:15

Kaffeepause & Ausstellung

16:15 – 16:45

Partnervortrag

- Schwerpunkt: Komplementäre Technologien und Services zu LCM - Legal Contract Management
tba

16:45 – 17:15

Transparente Datenhaltung und IT-Compliance

- IT-gestütztes Risikomanagement und internes Kontrollsystem (IKS)
- Vertrags- und Informationsmanagement als Bestandteile ordnungsgemäßer Unternehmensführung
- DMS, Asset Management, e-Discovery und revisionssichere Archivierung digitaler Informationen
- Rechtsprechung des BGH zur (strafrechtlichen) Haftung eines Compliance-Manager

Dr. Michael Rath, Fachanwalt für IT-Recht, Fachanwalt für IT-Recht

17:15 – 17:30

Abschlussdiskussion & Zusammenfassung des Tages

Dr. Lutz Schmidt
HOCHTIEF Aktiengesellschaft



Helmut Feldmeier
SAPERION AG



Dr. Michael Rath
Luther Rechtsanwaltsgesellschaft





Frank Dietrich
The Quality Group GmbH



Michael Rautter
The Quality Group GmbH

Änderungen vorbehalten. Das endgültige Programm erhalten Sie vor Ort.

Breakout Session 1

Der strategische Einkauf im Unternehmen: Vertragsmanagement, Supplier Relationship Management, Materialgruppen Management

15:15 – 15:45

LCM Purchase (Teil 1)

- Live Präsentation der Funktionalitäten für
 - i. Materialgruppen Management
 - ii. Lieferantenmanagement
 - iii. Lieferantencontrolling
 - iv. Vertragsmanagement

Frank Dietrich, Senior Consultant, The Quality Group,
Böblingen

15:45 – 16:15

Kaffeepause & Ausstellung

16:15 – 16:45

LCM Purchase (Teil 2)

- Live Präsentation der Funktionalitäten für
 - i. Materialgruppen Management
 - ii. Lieferantenmanagement
 - iii. Lieferantencontrolling

iv. Vertragsmanagement

Breakout Session 2

Immobilien- und Liegenschaftsmanagement im praktischen Einsatz mit der Produktlinie LCM - Legal Contract Management

15:15 – 15:45

LCM Real Estate (Teil 1)

- Live Präsentation der Funktionalitäten für
 - i. Liegenschaftsverwaltung
 - ii. Immobilien Management
 - iii. Facility Management

Michael Rautter, Senior Consultant, The Quality Group,
Böblingen

15:45 – 16:15

Kaffeepause & Ausstellung

16:15 – 16:45

LCM Real Estate (Teil 2)

- Live Präsentation der Funktionalitäten für
 - i. Liegenschaftsverwaltung
 - ii. Immobilien Management
 - iii. Facility Management

LCM User Group

Dienstag, 16. März 2010, 10:00 - 18:00 Uhr

The Quality Group legt größten Wert auf die fachlich fundierte Weiterentwicklung unserer Standardprodukte. Dabei resultiert der wesentliche Input für die benötigten Funktionen und zu unterstützen den Prozesse aus der engen Zusammenarbeit mit unseren Kunden, Anwendern und Fachabteilungen. Für diesen wichtigen Informationsaustausch wurde die LCM User Group ins Leben gerufen. In den Sitzungen der LCM User Group werden Anwenderwünsche gemeinsam eruiert, gesammelt, priorisiert und später dann implementiert. Treffen der User Group finden ein- bis zweimal pro Jahr statt.

Die LCM User Group findet wieder am Tag vor dem DiALOG statt, um noch umfangreicher und detaillierter auf u.a. folgende Themen eingehen zu können:

- Vorstellung der geplanten Funktionalitäten für das nächste Release
- Konkrete Anforderungen durch aktuelle Kundenprojekte
- Erarbeitung weiterer Anforderungen zum Thema Compliance Management
- Informationen zum Thema Schnittstellen zu anderen Systemen, wie z.B. ERP, ECM, DMS
- Informationen zu eingesetzten Technologien und Standards
- Informationen zu komplementären Produkten

Wir freuen uns, unsere Kunden zu dieser LCM User Group zahlreich begrüßen zu dürfen.

Martin Schlaghecke
The Quality Group GmbH



Mukbil Etiş
The Quality Group GmbH



Partner

Exklusiv Partner



Der Softwarehersteller SAPERION bietet mittelständischen und

global agierenden Unternehmen eine leistungsstarke Software-Plattform für Enterprise Content Management. Die SAPERION AG arbeitet seit vielen Jahren mit Global Playern zusammen und hat dabei ihre Unkompliziertheit, Beweglichkeit und Reaktionsgeschwindigkeit bewahrt. Ihre Vision ist es, Unternehmen, Menschen und Prozesse zusammenzuführen, um schneller und mit besseren Entscheidungen in den dynamischen Märkten von heute agieren zu können.

Weitere Informationen: www.saperion.com/de

Silber Partner



CPA Global ist ein weltweit führender Anbieter von IP und Legal Services,

sowie IP Management Software Lösungen. Aufgrund unserer globalen Präsenz arbeiten wir mit internationalen Konzernen und führenden Kanzleien zusammen. Wir bieten jedem Kunden individuelle, wertschöpfende Lösungen, indem wir Kosten senken, Risiken mindern und zusätzliche Ressourcen schaffen. CPA Global beschäftigt derzeit mehr als 1300 Mitarbeiter in 15 Niederlassungen und 10 Ländern. Weitere Informationen: www.cpaglobal.com



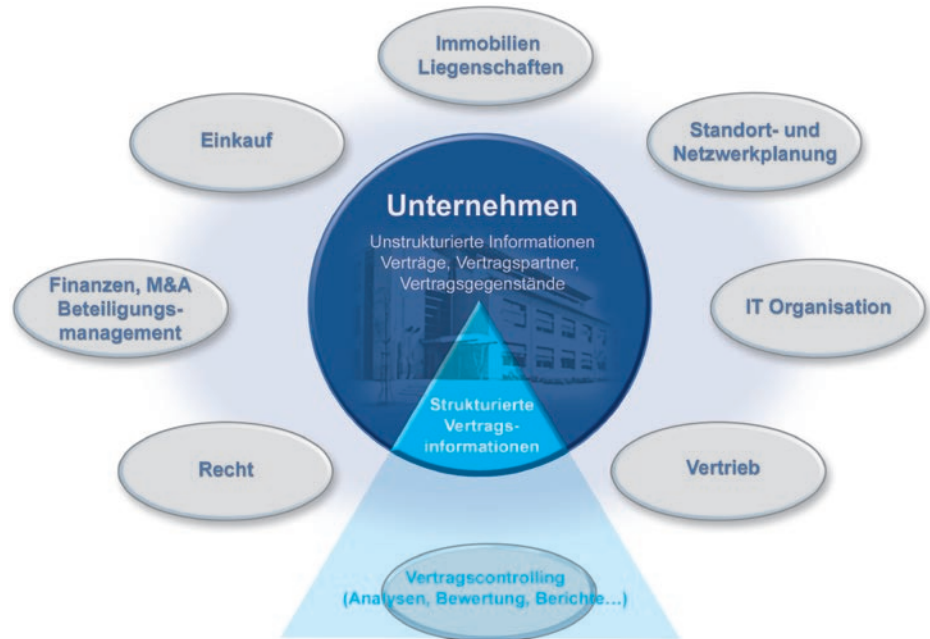
LCM - Legal Contract Management

Mit unserer Produktlinie **LCM - Legal Contract Management** bieten wir u. a. konkrete Lösungen (Fachapplikationen) zu den Fachthemen

- Vertrags- und Risikomanagement, Vertragscontrolling einschl. fachspezifischer Zusatzmodule für die Bereiche Recht, Finanzen, M&A, Einkauf, Immobilien, Netzwerkplanung, IT und Vertrieb,
- Business Intelligence (für Risikoanalysen und Reporting),
- integrierte Akten- und Vorgangsverwaltung (z.B. Prozessführung) und
- integriertes Dokumentenmanagement

mit der Zielsetzung, Risiken zu erkennen und durch Früherkennungssysteme zu vermeiden bzw. das Restrisiko wirksam zu kontrollieren und die Chancen aus den Vertragsverhältnissen zu optimieren.

LCM hat sich durch die praktische Zusammenarbeit mit unseren Kunden zu einer Wissensdatenbank entwickelt, die für alle Organisationseinheiten in einem Unternehmen strukturierte und unstrukturierte "Compliance" relevante Daten verwaltet und analysiert.



Die folgenden Zusatzmodule (Applikationen) ergänzen LCM mit zusätzlichen Funktionalitäten für die einzelnen Fachbereiche und können zusammen oder allein bei Kunden implementiert werden:

LCM Legal

Verbessert die Informations- und Dokumentationspflicht und damit das Interne Kontrollsystem (IKS) bei der Einhaltung von Gesetzen und Vorschriften, Schutz des Geschäftsvermögens, Verhinderung, Reduzierung und Aufdeckung von Fehlern und Unregelmäßigkeiten. LCM Legal hilft eine Audit Fähigkeit über alle Vertragsverhältnisse zu erzielen. Insbesondere wird die Rechtsabteilung bei der Vertragserstellung, Verwaltung und Prüfung von Verträgen durch eine Vertragsprüfliste und verschiedenen Vertragsklauseln effizient unterstützt.

LCM Finance

Mit dem integrierten Beteiligungsmanagement System verwalten Sie zu den Gesellschaftsverträgen effizient Ihre Unternehmensbeteiligungen und automatisieren das gesetzliche Meldewesen für Ihr Unternehmen.

LCM Purchase (Supplier Relationship Management)

Durch die Funktionalitäten Materialgruppenmanagement und Supplier Relationship Management werden Einkaufsorganisationen bei der Bearbeitung von Beschaffungsprojekten, Angeboten, Lieferantenverwaltung und -bewertung, Vertragserstellung und Abwicklung unterstützt. Darüber hinaus bietet LCM Purchase beim Einkaufscontrolling und Austausch von ERP-Daten z.B. mit SAP, Oracle, Navision eine wertvolle Prozess- und Informationsverbesserung.

LCM Real Estate

Unterstützt eine aktive Bewirtschaftung von Immobilien- und Liegenschaftsobjekten und den damit verbundenen Vertragsverhältnissen. Zusammen mit dem Vertragscontrolling bietet LCM Werkzeuge zur Analyse und Bewertung des Immobilien- und Liegenschaftsportfolios zur Festlegung von Investitionsstrategien.

LCM NETsite

NETsite ist ein flexibles Standort- und Netzwerkplanungssystem für den Einsatz bei Mobilfunk- und Festnetzanbieter, Behörden und Organisationen mit Sicherheitsaufgaben, Energieversorger und für

den Einsatz eines umfangreichen Standortmanagement von Unternehmensfilialen, das als Datenbank gestütztes Informations- und Kontaktmanagementsystem allen Anforderungen einer Netzwerkplanung, mit integrierter Vertrags-, Risiko-, Kosten- und Dokumentenverwaltung gerecht wird.

LCM IT (Asset Management)

LCM IT unterstützt Sie mit einer effizienten Verwaltung und Controlling von Hardware-, Software- und Wartungsverträgen. Mit LCM IT vermeiden Sie eine Über-/Unterlizenzierung und haben die angebotenen IT-Serviceleistungen für Ihr Unternehmen im Griff.

LCM Sales (Customer Relationship Management)

Bietet Verkaufsorganisationen die Möglichkeit, die Beziehungen zu ihren Kunden zu verbessern. LCM Sales bietet Transparenz zu den Verträgen mit Kunden und den damit verbundenen Chancen und Risiken. Es verwaltet und analysiert über alle Bezugsquellen hinweg wichtige Kundeninformationen, verkaufte Produkte und Services, Konditionen und Qualitätsmerkmale. Bei der Erstellung, Bearbeitung und Prüfung von Angeboten und Verträgen bietet LCM Sales zusätzliche funktionale Unterstützung.

Veranstaltungstermin

Mittwoch, 17. März 2010

Veranstaltungsort

Maritim Hotel Frankfurt
Theodor-Heuss-Allee 3
60846 Frankfurt

Telefon: +49 69 7578-0
E-Mail: info.fra@maritim.de
Web: www.maritim.de

Anmeldung

Web: www.tqg.de/de/events/dialog-2010
E-Mail: dialog2010@tqg.de

Anmeldeschluss

Donnerstag, 11. März 2010

Teilnahmegebühren

Für Kunden, Interessenten und Partner ist die Teilnahme kostenlos.

Wir behalten uns die Bestätigung aller Anmeldungen vor und die Teilnahme ist nur mit schriftlicher Teilnahmebestätigung möglich. Die Teilnehmeranzahl ist begrenzt.

Kontakt

The Quality Group GmbH
Simon Feess
Otto-Lilienthal-Str. 36
71034 Böblingen
Telefon: 07031-71482-53
E-Mail: simon.feess@tqg.de

Simon Feess
The Quality Group GmbH

